



ХМЕЛЬНИЦЬКА ОБЛАСНА РАДА

**ХМЕЛЬНИЦЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ УПРАВЛІННЯ ТА ПРАВА
ІМЕНІ ЛЕОНІДА ЮЗЬКОВА**

ЗАТВЕРДЖЕНО

Рішення вченої ради університету
30 серпня 2024 року,
протокол № 2

Ректор, голова вченої ради університету,
доктор юридичних наук, професор

_____ Олег ОМЕЛЬЧУК

30 серпня 2024 року

М.П.

РОБОЧА ПРОГРАМА

навчальної дисципліни

«Комерційні угоди»

**для підготовки на першому (освітньому) рівні
здобувачів вищої освіти освітнього ступеня бакалавра
зі спеціальності 073 Менеджмент
галузі знань 07 Управління та адміністрування**

м. Хмельницький
2024

РОЗРОБНИК:

Доцент кафедри трудового, земельного та господарського права, кандидат юридичних наук

26 серпня 2024 року

_____ Ярослав БЛЯХАРСЬКИЙ

СХВАЛЕНО

Рішення кафедри трудового, земельного та господарського права
28 серпня 2024 року, протокол № 1

Завідувач кафедри, доктор юридичних наук,
професор
28 серпня 2024 року

_____ Іван КОСТЯШКІН

Деканеса факультету управління та економіки,
кандидатка економічних наук, доцентка
29 серпня 2024 року

_____ Тетяна ТЕРЕЩЕНКО

ПОГОДЖЕНО

Рішення методичної ради університету
29 серпня 2024 року, протокол № 1

Перша проректорка, голова методичної ради
університету, кандидатка наук з державного
управління, доцентка
29 серпня 2024 року

_____ Ірина КОВТУН

Обліковий обсяг 0,67 ум.др.арк.

ЗМІСТ

			Стор.
1.	Опис навчальної дисципліни		4
2.	Заплановані результати навчання		5
3.	Програма навчальної дисципліни		6
4.	Структура вивчення навчальної дисципліни		9
	4.1.	Тематичний план навчальної дисципліни	9
	4.2.	Аудиторні заняття	10
	4.3.	Самостійна робота студентів	10
5.	Методи навчання та контролю		10
6.	Схема нарахування балів		11
7.	Рекомендовані джерела		12
	7.1.	Підручники та навчальні посібники	12
	7.2.	Допоміжні джерела	12
8.	Інформаційні ресурси в Інтернеті		15

1. Опис навчальної дисципліни

1. Шифр і назва галузі знань	–	07 Управління та адміністрування
2. Код і назва напрямку підготовки	–	073 Менеджмент
3. Назва спеціалізації	–	спеціалізація не передбачена
4. Назва дисципліни	–	Комерційні угоди
5. Тип дисципліни	–	вибіркова
6. Код дисципліни	–	ППВ.5.14
7. Освітній рівень, на якому вивчається дисципліна	–	перший освітній рівень
8. Ступінь вищої освіти, що здобувається	–	бакалавр
9. Курс / рік навчання	–	третій
10. Семестр	–	п'ятий
11. Обсяг вивчення дисципліни:		
1) загальний обсяг (кредитів ЄКТС / годин)	–	3,0 / 90
2) денна форма навчання:		
аудиторні заняття (годин)	–	36
% від загального обсягу	–	40,0
лекційні заняття (годин)	–	18
% від обсягу аудиторних годин	–	50,0
семінарські заняття (годин)	–	18
% від обсягу аудиторних годин	–	50,0
самостійна робота (годин)	–	54
% від загального обсягу	–	60,0
тижневих годин:		
аудиторних занять	–	2,0
самостійної роботи	–	4,0
3) заочна форма навчання:		
аудиторні заняття (годин)	–	6
% від загального обсягу	–	6,7
лекційні заняття (годин)	–	4
% від обсягу аудиторних годин	–	66,7
семінарські заняття (годин)	–	2
% від обсягу аудиторних годин	–	33,4
самостійна робота (годин)	–	80
% від загального обсягу	–	88,9
тижневих годин:		
аудиторних занять	–	1,6
самостійної роботи	–	4,4
12. Форма семестрового контролю	–	залік
13. Місце дисципліни в логічній схемі:		
1) попередні дисципліни	–	ЗПО 1. Економічна теорія;
2) супутні дисципліни	–	ППО 13. Інформаційна безпека бізнесу
3) наступні дисципліни	–	ППО 8. Організаційно-правові основи підприємницької діяльності
		ППО 24. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства
14. Мова вивчення дисципліни	–	Українська

2. Заплановані результати навчання

Програмні компетентності, які здобуваються під час вивчення навчальної дисципліни	<i>Загальні компетентності:</i> ЗК 1. Здатність реалізувати свої права і обов'язки як члена суспільства, усвідомлювати цінності громадянського (демократичного) суспільства та необхідність його сталого розвитку, верховенства права, прав і свобод людини і громадянина в Україні. ЗК 3. Здатність до абстрактного мислення, аналізу, синтезу. ЗК 4. Здатність застосовувати знання у практичних ситуаціях. ЗК 9. Здатність вчитися і оволодівати сучасними знаннями. ЗК 15. Здатність діяти на основі етичних міркувань (мотивів) <i>Спеціальні (фахові, предметні) компетентності:</i> СК 6. Здатність діяти соціально-відповідально і свідомо. СК 11. Здатність створювати та організовувати ефективні комунікації в процесі управління СК 12. Здатність аналізувати й структурувати проблеми організації, формувати обґрунтовані рішення СК 13. Розуміти принципи і норми права та використовувати їх у професійній діяльності.
Результати навчання	ПР 1. Знати свої права і обов'язки як члена суспільства, усвідомлювати цінності громадянського суспільства, верховенства права, прав і свобод людини і громадянина в Україні. ПР 2. Зберігати моральні, культурні, наукові цінності та примножувати досягнення суспільства, використовувати різні види та форми рухової активності для ведення здорового способу життя. ПР 9. Демонструвати навички взаємодії, лідерства, командної роботи. ПР 11. Демонструвати навички аналізу ситуації та здійснення комунікації у різних сферах діяльності організації ПР 15. Демонструвати здатність діяти соціально відповідально та громадсько свідомо на основі етичних міркувань (мотивів), повагу до різноманітності та міжкультурності.

Після завершення вивчення дисципліни здобувач повинен продемонструвати такі результати навчання:	
	1. Знання (здатність запам'ятовувати або відтворювати факти (терміни, конкретні факти, методи і процедури, основні поняття, правила і принципи, цілісні теорії тощо)
1.1)	визначати законодавство, що регулює правовідносини, які виникають у сфері договірних зобов'язань;
1.2)	знати основні види комерційних договорів та особливостей їхнього правового регулювання;
1.3)	знати загальний порядок та спеціальні процедури укладення договорів;
1.4)	визначати форму та істотні умови укладення договорів.
2. Розуміння (здатність розуміти та інтерпретувати вивчене, уміння пояснити факти, правила, принципи; перетворювати словесний матеріал у, наприклад, математичні вирази; прогнозувати майбутні наслідки на основі отриманих знань)	

2.1)	пояснювати зміст дефініцій основних термінів, що розкривають суть комерційних угод;
2.2)	характеризувати особливості укладення і виконання комерційних угод;
2.3)	розуміти особливості забезпечення належного виконання договорів;
2.4)	прогнозувати відповідальність за порушення комерційних угод.
3. Застосування знань <i>(здатність використовувати вивчений матеріал у нових ситуаціях (наприклад, застосувати ідеї та концепції для розв'язання конкретних задач)</i>	
3.1)	аналізувати порядок та підстави зміни, розірвання та визнання недійсними комерційних угод;
3.2)	правильно застосовувати норми права при виборі конкретної комерційної угоди ;
3.3)	оформляти необхідні комерційні угоди.
4. Аналіз <i>(здатність розбивати інформацію на компоненти, розуміти їх взаємозв'язки та організаційну структуру, бачити помилки й огріхи в логіці міркувань, різницю між фактами і наслідками, оцінювати значимість даних)</i>	
4.1)	аналізувати конкретні переддоговірні чи договірні відносини;
4.2)	порівнювати позиції контрагентів та вимог нормативно-правових актів задля визначення умов і змісту угод;
4.3)	аналізувати загальний порядок та спеціальні процедури укладення угод;
4.4)	виділяти головні положення (завдання, пропозиції), закріплені в нормативно-правових актах щодо оформлення договірних відносин;
4.5)	здійснювати правовий аналіз окремих видів комерційних угод.
5. Синтез <i>(здатність поєднувати частини разом, щоб одержати ціле з новою системною властивістю)</i>	
5.1)	аргументувати потребу визначення істотних умов у комерційних угодах;
5.2)	визначати процедуру, необхідну для укладення договорів певного виду;
5.3)	аргументувати потребу вибору певної форми угоди;
5.4)	визначати обсяг прав та обов'язків сторін, що впливають з умов укладеного договору.
6. Оцінювання <i>(здатність оцінювати важливість матеріалу для конкретної цілі)</i>	
6.1)	узагальнювати значення правових норм для регулювання договірних відносин;
6.2)	узагальнювати значення законодавства при укладенні договорів;
6.3)	узагальнення судової практики щодо вирішення договірних спорів.
7. Створення (творчість) <i>(здатність до створення нового культурного продукту, творчості в умовах багатовимірності та альтернативності сучасної культури)</i>	
7.1)	розробляти проекти комерційних угод та інших документів, необхідних для юридичного оформлення договірних відносин;
7.2)	розробляти пропозиції щодо вирішення договірних спорів;
7.3)	розробляти пропозиції щодо особливостей договірного регулювання певних видів відносин.

3. Програма навчальної дисципліни

Тема 1. Правова природа комерційних угод.

Поняття договірного права. Відносини, що регулюються договірним правом. Структура договірного права: загальні та спеціальні норми. Конституція України та її роль у регулюванні

договірних відносин. Цивільний кодекс України як основне джерело договірного права. Принцип свободи договору: зміст і межі реалізації. Міжнародні договори та їх вплив на договірне право України. Звичай ділового обороту як допоміжне джерело регулювання.

2. Поняття, ознаки, функції та види комерційних угод.

Визначення комерційної угоди та її ключові ознаки. Основні функції комерційних угод у господарській діяльності. Класифікація комерційних угод за предметом і метою. Ознаки, що відрізняють комерційні угоди від некомерційних. Приклади типових видів комерційних угод.

3. Специфіка правового регулювання умов договору. Порядок укладення комерційних угод.

Форма договору.

Поняття істотних умов договору та їх правове значення. Порядок узгодження факультативних умов договору. Роль типових договорів у регулюванні умов. Обмеження свободи сторін при визначенні умов договору. Вплив імперативних норм на зміст договірних умов. Етапи укладення договору: пропозиція (оферта) та її прийняття (акцепт). Переддоговірні переговори: правові наслідки та відповідальність. Особливості укладення договорів у електронній формі. Момент, з якого договір вважається укладеним. Протокол розбіжностей і його роль у процесі укладення. Визначення форми договору: усна, письмова, нотаріальна. Наслідки недотримання встановленої форми договору. Електронна форма договору: вимоги та специфіка. Законодавчі вимоги до форми окремих видів договорів.

4. Порядок зміни та припинення договору. Недійсність договору.

Етапи укладення договору: пропозиція (оферта) та її прийняття (акцепт). Переддоговірні переговори: правові наслідки та відповідальність. Особливості укладення договорів у електронній формі. Момент, з якого договір вважається укладеним. Протокол розбіжностей і його роль у процесі укладення. Визначення форми договору: усна, письмова, нотаріальна. Наслідки недотримання встановленої форми договору. Електронна форма договору: вимоги та специфіка. Законодавчі вимоги до форми окремих видів договорів.

5. Виконання договірних зобов'язань та забезпечення їхнього виконання.

Відповідальність за порушення договірних зобов'язань. Захист прав учасників договірних відносин.

Принципи належного виконання договірних зобов'язань. Способи забезпечення виконання: застава, порука, гарантія. Порядок виконання зобов'язань у разі множинності сторін. Роль строків і місця у виконанні договору. Правові наслідки неналежного виконання зобов'язань. Поняття та види договірної відповідальності. Умови притягнення до відповідальності за порушення договору. Відшкодування збитків як основна форма відповідальності. Неустойка: види, порядок стягнення та обчислення. Звільнення від відповідальності: форс-мажорні обставини.

6. Договори про передачу майна у власність. Договори про передачу майна у користування.

Поняття та загальні особливості договорів про передачу права володіння та користування. Види договорів про передачу права володіння та користування. Загальні положення про найм (оренду). Класифікація договорів найму (оренди). Договір прокату та його характеристика. Правове регулювання відносин з прокату. Договір найму (оренди)

будівель та споруд або їх частини. Особливості правового регулювання оренди державного та комунального майна. Найм (оренда) підприємства як єдиного (цілісного) майнового комплексу. Особливості найму (оренди) транспортних засобів. Договір лізингу. Особливості правового регулювання договору лізингу. Особливості правового регулювання найму (оренди) житла. Договір позички, його особливості. Істотні умови договору позички. Порівняльна характеристика договору позички з договорами найму (оренди), позики та іншими суміжними договорами. Поняття та особливості договорів про виконання робіт. Розмежування договорів про виконання робіт від договорів з надання послуг та трудових договорів. Істотні умови договорів підряду. Відхилення від кошторису в процесі виконання договору підряду. Види договорів підряду. Договір побутового підряду та його характеристика. Договір будівельного підряду. Порядок передання та приймання результатів робіт у договорі будівельного підряду. Особливості договору капітального будівництва. Особливості договорів з виконання науково-дослідних або дослідно-конструкторських та технологічних робіт.

7. Договори про виконання робіт. Договори з надання послуг.

Поняття та особливості договорів про виконання робіт. Розмежування договорів про виконання робіт від договорів з надання послуг та трудових договорів. Предмет та ціна в договорі про виконання робіт. Інші істотні умови договорів підряду. Поняття та види кошторису в договорі підряду. Відхилення від кошторису в процесі виконання договору підряду. Права і обов'язки сторін за договором підряду. Види договорів підряду. Поняття договорів з надання послуг. Загальні положення про договори з надання послуг Предмет, ціна та строк договору з надання послуг. Види договорів з надання послуг. Загальні положення про представництво та посередництво. Комерційне представництво. Поняття договору комісії. Зміст договору доручення. Предмет договору, юридичні та фактичні дії. Сторони, ціна, строк і форма договору. Обов'язки повіреного щодо точного виконання вказівок довірителя. Виконання доручень особисто, повідомлення довірителю про хід виконання, передача довірителю отриманого за вчинені правочини. Виконання доручення.

8. Договори перевезення.

Поняття та специфіка транспортних зобов'язань. Джерела правового регулювання. Організаційно-правові умови укладення договорів перевезення вантажів (переддоговірні відносини сторін). Поняття договору перевезення вантажу. Природа договору перевезення вантажу як договору на користь третьої особи. Загальна характеристика договору перевезення вантажу. Предмет, строк і ціна договору. Загальні й спеціальні умови договору перевезення вантажу. Права та обов'язки перевізника, вантажовідправника та вантажоотримувача. Загальні положення про відповідальність сторін при порушенні договірних зобов'язань.

9. Договори з надання фінансових послуг.

Поняття договору страхування. Сторони договору страхування. Істотні умови договору страхування. Види та форми страхування. Поняття та види франшизи. Поняття страхового ризику та страхового випадку. Співстрахування. Перестрахування. Порядок та умови виплати страхової суми, страхового відшкодування. Підстави для відмови у виплаті. Поняття та особливості договору позики. Види договору позики. Предмет договору позики. Поняття та особливості кредитного договору. Відмежування кредитного договору та договору позики. Види кредитів. Договір банківського вкладу. Правове регулювання договору. Сторони

договору. Зміст договору. Укладення договору банківського вкладу. Поняття договору факторингу. Значення факторингу в цивільному обороті. Факторинг і цесія. Характер договору факторингу.

4. Структура вивчення навчальної дисципліни

4.1. Тематичний план навчальної дисципліни

№ т е- м и	Назва теми	Кількість годин											
		Денна форма навчання						Заочна форма					
		Усього	у тому числі					Усього	у тому числі				
			Лекції	Сем. (прак).	Лабор.	Ін.зав.	СРС		Лекції	Сем. (прак).	Лабор.	Ін. зав.	СРС
1.	Правова природа комерційних угод	10	2	2	-	-	6	10	1	1	-	-	8
2.	Поняття, ознаки, функції та види комерційних договорів	10	2	2	-	-	6	10	1	1	-	-	8
3.	Специфіка правового регулювання умов договору. Порядок укладення комерційних угод. Форма договору	10	2	2	-	-	6	10	1	1	-	-	8
4.	Порядок зміни та припинення договору. Недійсність договору	10	2	2	-	-	6	10	1	1	-	-	8
5.	Виконання договірних зобов'язань та забезпечення їхнього виконання. Відповідальність за порушення договірних зобов'язань. Захист прав учасників договірних відносин	10	2	2	-	-	6	10	1	-	-	-	9
6.	Договори про передачу майна у власність. Договори про передачу майна у користування	10	2	2	-	-	6	10	1	-	-	-	9
7.	Договори про виконання робіт. Договори з надання послуг	10	2	2	-	-	6	10	-	-	-	-	10
8.	Договори перевезення	10	2	2	-	-	6	10	-	-	-	-	10
9.	Договори з надання фінансових послуг	10	2	2	-	-	6	10	-	-	-	-	10
	Всього годин:	90	18	18	-	-	54	90	6	4	-	-	80

Теми семінарських (практичних, лабораторних) занять

№ з/п	Назва і план теми	Кількість годин	
		Денна форма	Заочна форма
1	2	3	4
1.	Правова природа комерційних угод	2	1
2.	Поняття, ознаки, функції та види комерційних договорів	2	1
3.	Специфіка правового регулювання умов договору. Порядок укладення комерційних угод. Форма договору	2	1
4.	Порядок зміни та припинення договору. Недійсність договору	2	1
5.	Виконання договірних зобов'язань та забезпечення їхнього виконання. Відповідальність за порушення договірних зобов'язань. Захист прав учасників договірних відносин	2	-
6.	Договори про передачу майна у власність. Договори про передачу майна у користування	2	-
7.	Договори про виконання робіт. Договори з надання послуг	2	-
8.	Договори перевезення	2	-
9.	Договори з надання фінансових послуг	2	-
	Усього	18	4

4.2. Аудиторні заняття

4.2.1. Аудиторні заняття (лекції, практичні заняття) проводяться згідно з темами та обсягом годин, передбаченими тематичним планом.

4.2.2. Плани лекцій з передбачених тематичним планом тем визначаються в підрозділі 1.2 навчально-методичних матеріалів з дисципліни.

4.2.3. Плани практичних занять з передбачених тематичним планом тем, засоби поточного контролю знань та методичні рекомендації для підготовки до занять визначаються в підрозділі 1.3 навчально-методичних матеріалів з дисципліни.

4.3. Самостійна робота здобувачів вищої освіти

4.3.1. Самостійна робота здобувачів вищої освіти включає завдання до кожної теми.

4.3.2. Завдання для самостійної роботи та методичні рекомендації до їх виконання визначаються в підрозділі 1.4 навчально-методичних матеріалів з дисципліни.

4.3.3. У процесі вивчення навчальної дисципліни здобувачі вищої освіти виконують індивідуальні завдання у вигляді рефератів.

4.3.4. Тематика індивідуальних завдань та методичні рекомендації до їх виконання визначаються в підрозділі 1.5 навчально-методичних матеріалів з дисципліни.

4.3.5. Індивідуальні завдання виконуються в межах часу, визначеного для самостійної роботи студентів, та оцінюються частиною визначених в розділі 6 цієї програми кількості балів, виділених для самостійної роботи.

5. Методи навчання та контролю

Під час лекційних занять застосовуються:

- 1) традиційний усний виклад змісту теми;
- 2) методи активного слухання та методи зворотного зв'язку;
- 3) діалог, дискусія;
- 4) слайдова презентація.

На практичних заняттях застосовуються:

- дискусійне обговорення проблемних питань;
- вирішення ситуаційних завдань із застосуванням сучасних інформаційних технологій;
- методи активного слухання, диференціації та методи рефлексії.

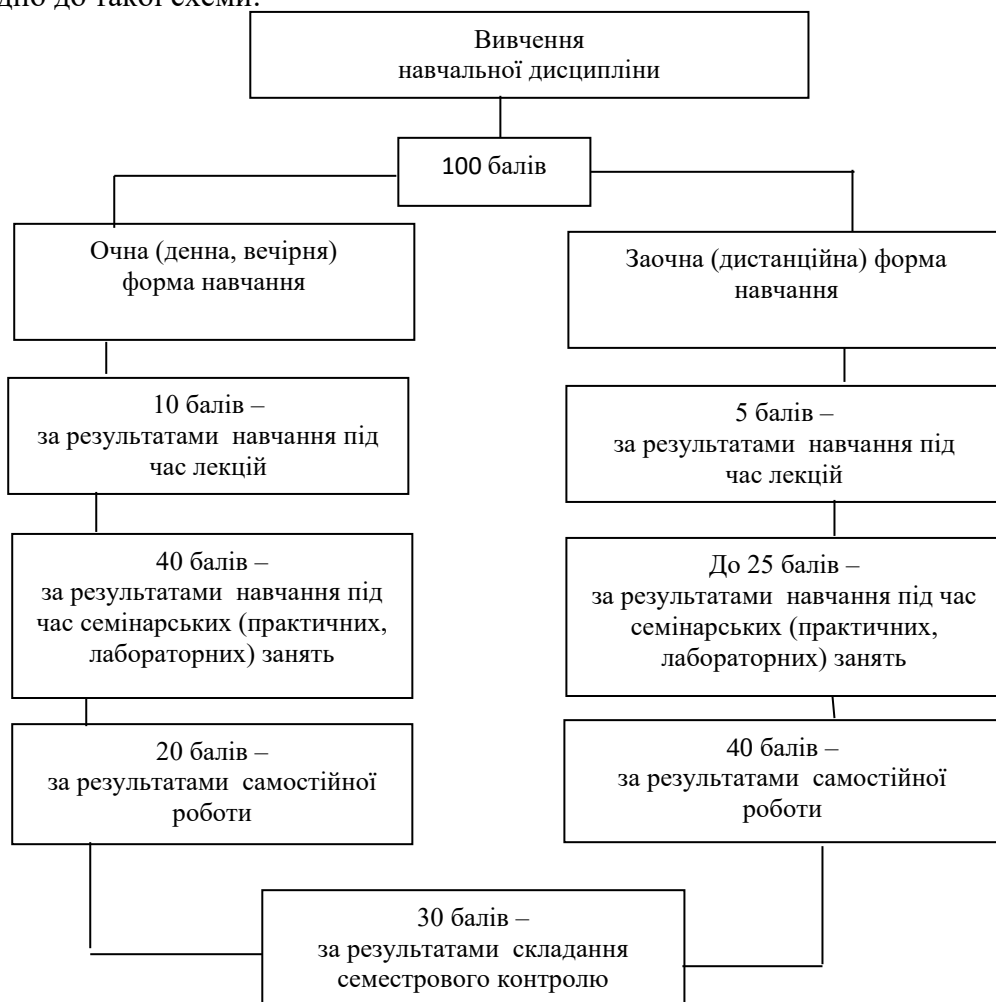
Поточний контроль знань здобувачів вищої освіти з навчальної дисципліни проводиться у формах:

- 1) усне або письмове (у тому числі тестове) опитування щодо засвоєння матеріалу;
- 2) усне або письмове (у тому числі тестове) опитування на практичних заняттях;
- 3) розв'язування ситуаційних завдань із застосуванням сучасних інформаційних технологій та формування висновків за результатами розрахунків.

Підсумковий семестровий контроль проводиться у формі заліку. Структура залікового білету включає 2 теоретичних питання, 15 тестових завдань та практичну ситуацію.

6. Схема нарахування балів

6.1. Нарахування балів здобувачам вищої освіти з навчальної дисципліни здійснюється відповідно до такої схеми:



6.2. Обсяг балів, здобутих здобувачами вищої освіти під час лекцій, семінарських занять, виконання індивідуальних завдань визначаються в навчально-методичних матеріалах з цієї дисципліни.

7.Рекомендовані джерела

7.1. Основні джерела

1. Біленко М.С. Загальні положення про договір як цивілістичну конструкцію. Юридична Україна. 2014. № 8. С. 35-40.
2. Грін О.О. Договори в цивільному праві України: Навчальний посібник: Альб. схем. О.О.Грін. Ужгород: Видавництво ФОП Бреза А.Е., 2012. 219с.
3. Договірне право в умовах ринкової економіки: Конспект лекцій / І.В. Жилінкова, В.І. Борисова, І.В. Спасибо-Фатєєва та ін.; За заг. ред. І.В. Жилінкової, В.І. Борисової. Х.: Нац. юрид. акад. України, 2008. 116 с.
4. Договірне право України. Загальна частина: навч. посіб. / Т.В. Боднар, О.В. Дзера, Н.С. Кузнецова та ін.; за ред. О.В. Дзери. К.: Юрінком Інтер, 2008. 896 с.
5. Договірне право України. Особлива частина : навч. посіб. для студ. вузів / за ред. О. В. Дзера. К. : Юрінком Інтер, 2009. 1200 с.
6. Договірне право : конспект лекцій / І. В. Жилінкова, В. І. Борисова, І. В. Спасибо-Фатєєва та ін.; за ред. І. В. Жилінкової, В. І. Борисової. Харків : Нац. юрид. акад. України, 2008. 116 с.
7. Луць В. В. Контракти у підприємницькій діяльності: навч. посіб. 2-ге вид., перероб. і допов. К. : Юрінком Інтер, 2008. 576 с.
8. Мілаш В. С. Договірне право: конспект лекцій для студентів денної та заочної форм навчання усіх спеціальностей університету. Харків. нац. ун-т міськ. госп-ва ім. О. М. Бекетова. Харків: ХНУМГ ім. О. М. Бекетова, 2018. 80 с.
9. Мілаш С.В. Комерційний договір у контексті сучасних ринкових умов: монографія. Харків: ФОП Вапнярчук, 2007. 440 с.

Додаткова література:

1. Цивільний кодекс України від 16.01.2003 року. URL: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/435-15/print1490279183173971/>
2. Бервено С., Дзера О. До питання реальності та консенсуальності цивільно-правових договорів // Юридична Україна.- 2005.- № 4.-С. 43-48.
3. Боднар Т.В. Гарантія як вид забезпечення виконання зобов'язань за Цивільним кодексом України // Вісник господарського судочинства. - 2003. - № 2. - С. 143-150.
4. Боднар Т. Погашення договірної зобов'язання як спосіб його припинення // Юридична Україна. - 2004. - № 3. - С. 28-32.
5. Борисова В. Загальні положення договору купівлі-продажу за новим Цивільним Кодексом України // Юридичний Радник. - 2005. - № 1. - С. 50-54.
6. Борисова В. Правова характеристика договору лізингу за оновленим цивільним законодавством //Юрист України. - 2004.- 4 (6) грудень (№ 4).-С. 24-29.
7. Бородовський С. Деякі особливості сучасного правового регулювання укладення, зміни і розірвання цивільно-правового договору // Юридична Україна. - 2005. - № 2. - С. 22-27.
8. Бородовський С. Деякі питання укладання, зміни і розірвання договору в цивільному праві України //Юридична Україна.- 2005.- № 1.-С. 23-26.
9. Бородовський С. Окремі питання зміни і розірвання договору в цивільному праві України // Право України. - 2005. - № 3. - С. 43-45.
10. Василенко К. Обов'язки підрядника за договором побутового підряду //Підприємництво, господарство і право. - 2004. - № 6.- С. 40-44.
11. Венедіктова І.В. Договір довірчого управління майном в Україні.—Харків: Консум, 2004.—216 с.

12. Венедіктова І. В. Захист охоронюваних законом інтересів у цивільному праві: монографія. Київ: Юрінком Інтер, 2014. 288 с.
13. Верес І. Я. Підстави колективного управління майновими авторськими та (або) суміжними правами/ І. Я. Верес// Підприємництво, господарство і право. - 2015. - № 7. – С. 7-10.
14. Відповідальність у приватному праві: монографія / за заг. ред. І. А. Безклубого. Київ: Грамота, 2014. 416 с.
15. Веніамінова А. Купівля - продаж чи поставка? Аналіз умов договору // Юридичний журнал. - 2003. - № 2. - С. 50-56.
16. Герц А. А. Підстави виникнення правовідносин з іпотеки майнового комплексу // Університетські наукові записки. – 2007. - № 4 (24). – с. 109-114.
17. Герц А.А. Іпотека підприємства як єдиного майнового комплексу. // Монографія. –Львів. -2007. -195с.
18. Герц А. А. Договірні зобов'язання у сфері надання медичних послуг / А.А. Герц. – Хмельницький : ФОП Мельник А. А., 2015. – 412 с.
19. Герц А.А. Медична послуга як об'єкт правового регулювання / А.А. Герц //Науковий вісник Міжнародного гуманітарного університету. Серія «Юриспруденція».- Одеса. - 2015.-С.11-14.
20. Герц А.А. Договір про надання стоматологічних послуг / А.А. Герц // Електронне наукове фахове видання «Порівняльно – аналітичне право» №3.-2015.-www.pap.in.ua.
21. Герц А.А. Класифікація договорів про надання медичних послуг / А.А. Герц //Науковий вісник Ужгородського національного університету. Серія Право. Випуск №32.-Ужгород.- 2015.- С.16-20
22. Договірне право України. Особлива частина : навч. посіб. / т.В. Боднар, О.В. Дзера, Н.С. Кузнецова та ін.: за ред. О.В. Дзери. – К. : Юрінком Інтер, 2009. – 1200с.
23. Договірне право України. Загальна частина: навч. посіб. / Т.В. Боднар, О.В. Дзера, Н.С. Кузнецова та ін.; за ред. О.В. Дзери. – К.: Юрінком Інтер, 2018. – 896 с.
24. Зобов'язальне право: теорія і практика. Навч. посібн. для студентів юрид. вузів і фак. Ун-тів / О.В. Дзера, Н.С. Кузнецова, В.В. Луць та інші; за ред. О.В. Дзери. – К.: Юрінком Інтер, 1998. – 912 с.
25. Глоба О. Укладення договору поставки: теорія і практика // Юридичний журнал. - 2005. - № 2. - С. 40-47.
26. Домбругова А. Класифікація договорів купівлі-продажу за новим Цивільним кодексом України // Юридична Україна. - 2003. - № 12. - С. 75-81.
27. Домбругова А. Загальні положення про договір найму в новому Цивільному кодексі України // Юридична Україна. - 2003. - № 10. - С.78-87.
28. Заїка Ю. О. Спадкове право в Україні: Становлення і розвиток: монографія. 2-е вид. Київ: КНТ, 2007. 288 с.
29. Заїка Ю.О. Неправомірна поведінка як умова цивільно-правової відповідальності за договором зберігання транспортного засобу // KELM (Knowledge, Education, Law, Management) Łódź. Wyzsz Szkoła Informatyki i Umiejrtnosci. 2016. № 1(13) S. 212 – 221.
30. Заїка Ю.О. Принципи спадкового права як основа правової політики в сфері спадкування // Правове регулювання економіки. 2018. № 17. С.149 –158.
31. Заїка Ю.О. Договір на управління спадщиною// Підприємництво, господарство і право. 2020. № 7. С.29–34.
32. Каперчук В. Зміна або розірвання договору за Цивільним кодексом України// Право України.– 2003. – № 8.– С.118-119.

33. Кодифікація приватного (цивільного) права України. /За ред. проф. А. Довгєрта.- К.: Український центр правничих студій. - 2000. 336 с.
34. Коссак В.М. Проблеми припинення зобов'язань за новим Цивільним кодексом України // Актуальні проблеми держави і права. Вип.23. - Одеса: Юрид. літ., 2004. - С.11-17.
35. Кучерук К.І. Договір у цивільному праві // Держава і право: Зб. наук. праць. Юридичні і політичні науки. Вип.16.- К.: Ін-т держави і права НАН України,2002.- С.179-185
36. Луць В.В. Проблеми договірної регулювання майнових відносин / В.В. Луць // Українське комерційне право. – 2003. – №4. – С.21-34.
37. Науково-практичний коментар до цивільного законодавства України: у 2-х томах/ Відп. ред. В. Г. Ротань. – 2-ге вид. – Т. 1. – Х.: Фактор, 2010. – 800 с.
38. Науково-практичний коментар Цивільного кодексу України / За ред. В.М. Коссака. – Вид. 2, змінєне і доп. – К.: Істина, 2008. – 992 с.
39. Науково-практичний коментар Цивільного кодексу України: У 2т. / За ред. О.В. Дзєри (кер.авт.кол.), Н.С. Кузнєцової, В.В. Луця. – 2-є вид., перероб. і доп. – Т. II. – К.: Юрінком Інтер, 2008. – 1087с.
40. Снігєрєва М. До питання про класифікацію договорів морського страхування // Право України. - 2005. - № 8. - С.52-54.
41. Спасибо-Фатєєва І. Порука і гарантія як способи забезпечення зобов'язань // Підприємництво, господарство і право. - 2002. - № 3. - С. 22-25.
42. Спасибо-Фатєєва І. Рівнобедрений трикутник правовідносин застави: становище майнового поручителя // Мала енциклопедія нотаріуса. - 2007. - № 1. - С. 71-76.
43. Теоретичні та практичні аспекти розгляду судами спорів, що виникають із договорів підряду: Монографія / За заг. ред. академіка НАПрН України В.В. Луця, наук. ред. А.Б. Гриняк. – К.: НДІ приватного права і підприємництва НАПрН України, 2010. – 245 с.
44. Транспортне право України. Навч. посіб. / Е. Ф. Демський, В. К. Гіжєвський та ін. – К.: Юрінком інтер”, 2002.– 416с.
45. Тімуш І. Рєнта як ризиковий договір (цивільно-правові аспекти) // Право України. - 2004.- № 1 –С.52-55.
46. Хлонь О. Форс-мажор та непереборна сила: їх розмежування у цивільному праві // Право України. - 2005.- № 1 –112-114.
47. Шкіра Я. Юридична сила правочину укладеного в електронній формі // Право України. - 2005.- № 3 –С.59-62.
48. Шкіра Я. Нотаріальна форма правочину (угоди) у контексті нового ЦК України // Право України. - 2004.- № 9 –С.128-131.
49. Цивільне право України: Академічний курс: Підруч.: У двох томах / За заг. ред. Я. М. Шевченко. – вид. 2-ге, доп. і перероб. – К.: Концерн «Видавничий Дім «Ін Юре», 2003. – Т. 1. Загальна частина. – 696 с.
50. Цивільне право України. Договірні та недоговірні зобов'язання: Підручник / С.С. Бичкова, І.А. Бірюков,В.І. Бобрик та ін.; За заг. ред. С.С. Бичкової. – 3-тє вид., змін. та допов. – К.: Алерта, 2014. – 496 с.
51. Цивільне право України. Особлива частина: підручник / За ред. О.В. Дзєри, Н.С. Кузнєцової, Р.А. Майданика. – 3-тє вид., перероб. і допов. – К. : Юрінком Інтер, 2010. – 1176 с.
52. Цивільне право: підручник: у 2 т. / В. І. Борисова (кер. авт. кол.), Л. М. Баранова, Т. І. Бєгва та ін.; за ред. В. І. Борисової, І. В. Спасибо-Фатєєвої, В. Л. Яроцького – 2-ге вид., переробл. та допов. – Х. : Право. – 2014. – Т. 2. – 816 с.

53. Цивільне право України: підручник / Є.О. Харитонов, О.І. Харитонova, О.В. Старцев. – вид. 2-ге, перероб. і доп. – К.: Істина, 2007. – 816 с.
54. Цивільний кодекс України: наук.-практ. коментар / за заг. ред. Є.О. Харитонova, О.І. Харитонova, Н.Ю. Голубєвої. – 3-тє вид., перероб. та допов. – К. : Алерта, КНТ; ЦУЛ, 2010. – 752 с.
55. Цивільне право України: підручник. 2-є вид., перероб. і доп. У 2 ч. Ч. 1. Загальна. / за ред. проф. Р. Б. Шишки (кер. авт. кол.). – Київ: Видавництво «Ліра-К», 2018. – 736 с.
56. Цивільне право України: підручник: У 2 кн. / за ред. О. В. Дзери, Н. С. Кузнєцової, Р. А. Майданика. – Київ: Юрінком-Інтер, 2017. – 976 с.
57. Цивільне право України: підручник: У 2 кн. / за ред. О. В. Дзери, Н. С. Кузнєцової, Р. А. Майданика. – Київ: Юрінком-Інтер, 2017. – 976 с.
58. Цират А.В. Франчайзинг и франчайзинговый договор: Учебн. – практ. пособие. – К.: Истина, 2002. – 240 с.
59. Herts A. The Peculiarities of Civil-Legal Regulation of Transplantation in Ukraine and Europe. *Baltic Journal of European Studies*, 2018, 8(1), pp. 33–48
60. Hovorushchenko, A.Herts, Ye. Hnatchuk. Modelling the Decision Making Process on Legal Conducting the Surrogate Motherhood // *Proceedings of 2020 IEEE 11th International Conference on Dependable Systems, Services and Technologies (DeSSerT-2020, Kyiv, Ukraine, May 14-16, 2020)* – pp. 411-415
61. T. Hovorushchenko, A. Herts, O. Pavlova. Method of Forming a Logical Conclusion about Legal Responsibility in the Cybersecurity Domain. *CEUR-WS. 2020. Vol. 2732. Pp. 128-135.*
62. T. Hovorushchenko, A. Herts, Ye. Hnatchuk. Intelligent Agent for Support of Decision Making on Civil Law Regulation of Contract for the Provision of In Vitro Fertilization// *Proceedings of 2020 IEEE International Scientific and Technical Conference “Computer Science and Information Technologies” (CSIT-2020, Lviv-Zbarazh, Ukraine, September 23-26, 2020)* – Vol. 1, Pp. 312-315
63. T. Hovorushchenko, A.Herts, Ye. Hnatchuk. Information Technology for Legal Regulation of the Dental Services Contract. *CEUR-WS. 2020. Vol. 2623. Pp. 14-24.*
64. T. Hovorushchenko, A.Herts, Ye. Hnatchuk. Modeling the Decision Making Process on Civil Law Regulation of Contracts for the Provision of Therapeutic Services. *CEUR-WS. 2020. Vol. 2711. Pp. 333-342.*
65. T. Hovorushchenko, A.Herts, V. Kunchenko-Kharchenko. Intelligent Information Technology for Verifying the Correctness of the Mortgage Agreement Structure. *CEUR-WS. 2020. Vol. 2805. Pp. 189-200.*
66. Tetiana Hovorushchenko, Yelyzaveta Hnatchuk and Alla Herts. Decision-Making about Conclusion of Contractual Obligations in the Field of Medical Services. *CEUR-WS. 2020. Vol. 2753. Pp. 142-148.*
67. T. Hovorushchenko, A. Herts, Ye. Hnatchuk, O. Sachenko. Supporting the decision-making about the possibility of donation and transplantation based on civil law grounds // *Advances in Intelligent Systems and Computing. 2021. Vol.1246. Pp. 357-376.*
68. Kossak, V., Yanovytska, H. Foreign investment in Ukraine: Types and forms. *International Journal of Criminology and Sociology*, 2020, 9, pp. 3057–3065
69. Despotović, D., Maksimović, S. The origin of the civil law codification in Europe. *Pravo-teorija i praksa*, 39(1), 2022. P. 45-57.

12. Інформаційні ресурси

1. Офіційний сайт Верховної Ради України – www.rada.gov.ua
2. Єдиний державний реєстр судових рішень України - www.reyestr.court.gov.ua
3. Сайт Національної бібліотеки України імені В.І. Вернадського – <http://www.nbuv.gov.ua/>
4. Сайт Національної юридичної бібліотеки України - <http://irbis-nbuv.gov.ua>
5. Сайт ЮНСІТРАЛ - <http://www.uncitral.org/>
6. База посилань Школи права Університету Нью-Йорка - http://www.law.nyu.edu/library/foreign_intl/
7. База посилань Бібліотеки конгресу США <http://memory.loc.gov/law/GLIv1/GLIN.html>